

# Net Insight delårsrapport Januari – juni 2019

Net Insight AB (publ) org.nr. 556533–4397



## April – juni 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 128,5 MSEK (119,6), en ökning med 7,5% jämfört med motsvarande kvartal föregående år. I jämförbara valutor var ökningen 2,1%.
- Rörelseresultatet uppgick till 3,3 MSEK (-12,9), vilket motsvarade en rörelsemarginal om 2,6% (-10,8).
- Periodens resultat uppgick till 2,2 MSEK (-9,4). Finansnettot gottskrevs med 0,2 MSEK (0,6) avseende värdeförändringar på syntetiska optionsprogram.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,01 SEK (-0,02).
- Totalt kassaflöde uppgick till -12,3 MSEK (-15,1).

## Januari – juni 2019

- Nettoomsättningen uppgick till 239,8 MSEK (230,0), en ökning med 4,3%. I jämförbara valutor var det en minskning med -2,4%.
- Rörelseresultatet uppgick till -8,6 MSEK (-10,5), vilket motsvarade en rörelsemarginal om -3,6% (-4,5).
- Periodens resultat uppgick till -6,4 MSEK (-6,4). Finansnettot gottskrevs med 0,4 MSEK (1,7) avseende värdeförändringar på syntetiska optionsprogram.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,02 SEK (-0,02).
- Totalt kassaflöde uppgick till -44,2 MSEK (-28,6).

” Förändringsarbetet ger resultat, utökad satsning på Sye

Henrik Sund, vd, Net Insight

### Viktiga händelser:

- Effektiviseringsåtgärder lyfter resultatet
- Framgångar för Nimbra 1060
- Strategiöversyn per produktområde:
  - Hög lönsamhet för Nimbra, med potential för tillväxt
  - Teknologifördelar för Sye ger stora möjligheter genom utökade satsningar som kräver kapitaltillskott
  - Moderniseringen av ScheduALL ger intressanta möjligheter, strategiska alternativ utvärderas
- Avtal om likviditetsreserv om 50 MSEK garanterad av bolagets största ägare

## FINANSIELL ÖVERSIKT

MSEK	Apr-Jun			Jan-Jun			Jul 2018- Jun 2019	Jan-Dec 2018	Förändring
	2019	2018	Förändring	2019	2018	Förändring			
Nettoomsättning	128,5	119,6	7,5%	239,8	230,0	4,3%	461,4	451,6	2,2%
Rörelseresultat	3,3	-12,9		-8,6	-10,5		-73,2	-75,1	
Rörelsemarginal	2,6%	-10,8%		-3,6%	-4,5%		-15,9%	-16,6%	
Periodens resultat	2,2	-9,4		-6,4	-6,4		-58,1	-58,2	
EBITDA	1,9	-16,1		-7,4	-17,1		-39,3	-49,0	
EBITDA-marginal	1,5%	-13,5%		-3,1%	-7,5%		-8,5%	-10,9%	
Totalt kassaflöde	-12,3	-15,1		-44,2	-28,6		-101,1	-85,5	

Vid övergången till IFRS 16 har inte jämförelseperioden omräknats. För ökad jämförbarhet har därför årets resultat och EBITDA omräknats enligt föregående års redovisningsprinciper på sidan 12.

# VD har ordet



” Förändringsarbetet ger resultat, utökad satsning på Sye

## Positivt rörelseresultat och utökade satsningar

**Omsättning och resultat utvecklades positivt. Effektiviseringsåtgärderna ger effekt. Vi ser stora möjligheter framöver och vill utöka satsningen på Sye genom kapitaltillskott.**

Försäljningen under det andra kvartalet uppgick till 129 MSEK, vilket är en ökning med 7% jämfört med föregående år. Rörelseresultatet var 3 MSEK. Det positiva resultatet visar att besparingsprogrammet under det första kvartalet gett effekt. Rörelsekostnaderna rensat för omstrukturering-kostnader och valutaeffekter minskade med 10 MSEK, motsvarande 13%, jämfört med andra kvartalet föregående år. Affärsläget var överlag gynnsamt under kvartalet. Vi tecknade flera intressanta avtal, till exempel vår remote production-lösning för FIFA fotbolls-VM i Frankrike, två affärer med NEP och en ScheduALL-affär med EU-kommissionen. Försäljningen av Nimbra 1060 var mycket god.

För Sye fortsätter det viktiga samarbetet med vår Fortune 500-kund enligt förväntan, dvs kunden använder Sye kommersiellt för mindre event. En större lansering väntas som tidigare kommunicerats inte förrän tidigast i slutet av året. Ytterligare ett avtal med en Content Distribution Network-leverantör (CDN) har tecknats, vilket gör att Sye nu stöds av tre CDN-leverantörer. Quiz-appen Primetype fortsätter att växa, med licensiering av konceptet till sex länder.

I slutet av förra året inledde vi en modernisering av ScheduALL-lösningen. Lanseringen påbörjades i samband med NAB-mässan i april och responsen från nya och befintliga kunder har varit positiv. Utrullning i större skala och de första affärerna väntas under slutet av året.

Under de senaste 12 månaderna har vi vidtagit många åtgärder med positiva effekter; ny ledning, ny organisation för ökat kundfokus och affärsansvar samt ett större besparingsprogram. Besparingsprogrammet som innebar personalreduktioner inom såväl säljorganisation som ledning och administration är avslutat och full effekt förväntas nås under andra halvåret.

För att öka förståelsen för bolagets resultat har vi estimerat respektive produktområdes bidrag till rörelseresultatet, baserat på en uppskattad fördelning av koncerngemensamma kostnader. För det andra kvartalet visar Nimbra ett starkt positivt resultat, medan ScheduALL och Sye bidrog negativt vilket var i enlighet med förväntan. Se vidare kommentar under Resultat nedan.

Under våren har vi genomfört strategiska analyser av våra tre produktområden; Nimbra, Sye och ScheduALL. Vi kan konstatera att Nimbra, vår kärnaffär, är ett stabilt och lönsamt område som har genererat goda vinster och kassaflöden vilket kunnat finansiera utveckling och förvärv inom andra områden under de senaste åren. Nimbra är ett mycket starkt varumärke för service providers och

TV-bolag världen över, känt för sina ledande och högkvalitativa lösningar. Nimbra har en mycket stark kundbas, en modern teknikplattform och en tydlig produktplan. Med de förändringar som gjorts under det senaste året i form av effektiviseringar och förbättrad kundnärlighet är utgångsläget mycket gott, och vi ser därför en potential för högre tillväxt och förbättrade marginaler framöver.

Sye är vår lösning för strömmande live-sändningar över internet. Sye är unikt genom kombinationen av fyra viktiga egenskaper: hög bildkvalitet, låg fördröjning, perfekt synk och hög skalbarhet. Detta har rönt ett stort intresse från marknaden, och i början av året gjordes ett genombrott genom ett licensavtal med en Fortune 500-kund. Tillsammans med stödet från hittills tre CDN-leverantörer bekräftar detta styrkan i Sye-lösningen.

Marknaden för live-sändningar över internet är i mycket stark tillväxt och förväntas öka med närmre 50% per år de kommande åren.

Den strategiska analysen visar på stora möjligheter för Sye baserat på den unika kombinationen av egenskaper, marknadstillväxten samt stödet från stora globala aktörer.

Vi bedömer att Sye har en teknikfördel som ger ett fönster i marknaden om 1-2 år där vi kan etablera Sye som branschstandard och ta stora marknadsandelar, med god lönsamhet på sikt. För att till fullo utnyttja denna möjlighet måste vi bearbeta och ta ombord stora kunder i betydligt större skala än idag, vilket kräver en ökning av både marknads- och utvecklingsresurser. Det är därför vår avsikt att utöka satsningen på Sye, vilket förutsätter ett kapitaltillskott under hösten. Vi utvärderar nu storleken och formerna för kapitaltillskottet.

ScheduALL är vår mjukvarulösning för resursoptimering som förvärvades under 2015. Under hösten 2018 tillsattes en ny ledning med uppdrag att ta fram en tydlig plan för verksamheten. Planen omfattar en modernisering av lösningen, med fokus på stora kunder. Den nya lösningen visades upp under NAB-mässan i april och mottogs mycket väl av både nya och befintliga kunder. Detta ger intressanta möjligheter och vi utvärderar därför olika strategiska alternativ för att bäst tillvarata potentialen i ScheduALL-verksamheten.

Sammantaget visar kvartalet att vi är på rätt väg och vi ser stora möjligheter för våra tre produktområden framöver.

Solna, 19 juli, 2019  
Henrik Sund, vd

## INTÄKTER

### April-juni

Nettoomsättningen för det andra kvartalet 2019 uppgick till 128,5 MSEK (119,6), en ökning om 7,5%. I jämförbara valutor ökade omsättningen med 2,1%.

#### Intäkter per intäktslag

Hårdvaruintäkter avser enbart produktområde Nimbra. En Nimbra-lösning består normalt sett av såväl hårdvara som mjukvara och support. Kunder med existerande mjukvarulicenser köper i vissa fall enbart hårdvara.

Mjukvaruintäkter avser samtliga produktområden: Nimbra, ScheduALL och Sye. För Nimbra och ScheduALL kommer mjukvaruintäkter normalt sett från licensförsäljning, och för Sye också från SaaS (Software as a Service).

Support och tjänster avser samtliga produktområden och omfattar support, underhåll, utbildning samt professional services.

Hårdvaruintäkterna ökade med 26%, huvudsakligen avseende Nimbra 600 och Nimbra 1060.

Mjukvaruintäkterna minskade med -11%, främst avseende Nimbra, vilket kompenseras genom högre hårdvaruförsäljning. För ScheduALL ökade mjukvaruintäkterna. Intäkterna för Sye ökade relativt sett kraftigt.

Intäkterna för support och tjänster ökade med 5%.

#### Intäkter per produktområde

Intäkter per produktområde avser samtliga typer av intäkter genererade av produkter och tjänster för respektive produktområde Nimbra, ScheduALL och Sye.

Intäkterna från Nimbra ökade något, med 2%. Produktmixen varierade gentemot jämförelseperioden, med en kraftig ökning av de nyare produktlinjerna. För ScheduALL ökade intäkterna med 26% (11% i lokal valuta), med stark licensförsäljning under kvartalet. Sye-intäkterna var 3,4 MSEK (0,7).

#### Intäkter per region

Intäkter per region definieras av var mottagaren av produkterna/tjänsterna finns. Nimbra-intäkterna drivs till stor del av events, och kan därför variera kraftigt per region över tid. ScheduALL-intäkterna har en betydligt högre andel återkommande intäkter i form av support, och varierar därför mindre per region över tid.

De största förändringarna per region under det andra kvartalet var relaterade till Nimbra och rör en ökning för Amerika om 64%, hänförlig till några större affärer genom våra partners. Intäkter för Övriga världen minskade med -29%, hänförlig till ett större event under föregående period, och för Europa med -3%.

### Januari-juni

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 239,8 MSEK (230,0), en ökning om 4,3%. I jämförbara valutor minskade omsättningen med -2,4%.

#### Intäkter per intäktslag

Hårdvaruintäkterna ökade med 20%, huvudsakligen avseende Nimbra 600 och Nimbra 1060.

Mjukvaruintäkterna minskade med -20%, främst avseende Nimbra, vilket kompenseras genom högre hårdvaruförsäljning. För ScheduALL minskade mjukvaruintäkterna något, vilket kompenseras av en ökning av supportintäkterna. Intäkterna för Sye ökade relativt sett kraftigt.

Intäkterna för support och tjänster ökade med 8%.

#### Intäkter per produktområde

Intäkterna från Nimbra ökade något, med 2%. Produktmixen varierade gentemot jämförelseperioden, med en kraftig ökning av de nyare produktlinjerna. För ScheduALL var intäkterna i linje med föregående period. Sye-intäkterna var 6,0 MSEK (0,7).

#### Intäkter per region

De största förändringarna per region under det första halvåret var relaterade till Nimbra och rör en ökning för Amerika om 50%, hänförlig till några större affärer genom våra partners. För Övriga världen minskade intäkterna med -32% hänförlig till två större events under föregående period, och för Europa med -5%.

## RESULTAT

### April-juni

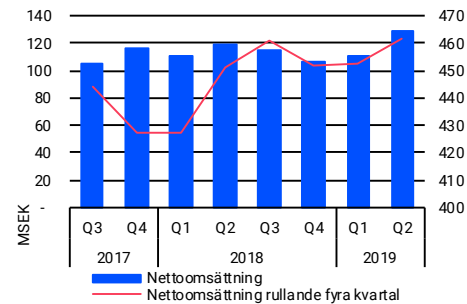
Bruttoresultatet uppgick till 76,0 MSEK (70,8), en ökning med 7,2%. Bruttomarginalen om 59,1% (59,2) var i linje med föregående period.

I bruttoresultatet ingick avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter med -14,1 MSEK (-13,7).

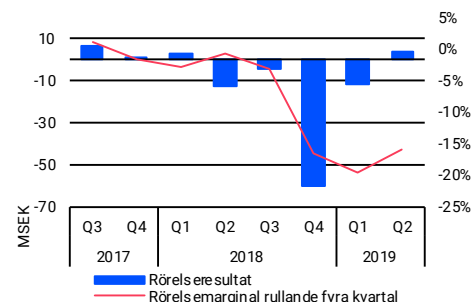
Bruttomarginalen exklusive avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter var 70,0% (70,7).

Rörelsekostnaderna för det andra kvartalet om 71,9 MSEK (82,6) var 10,7 MSEK lägre än motsvarande period föregående år. I rörelsekostnaderna ingår kostnader avseende personalförändringar om 0,9 MSEK (4,1). Minskningen förklaras främst av lägre försäljnings- och marknadsföringskostnader som en följd av besparingsprogram och andra åtgärder. Försäljnings- och marknadsföringskostnader uppgick till 36,0 MSEK (49,7). Här ingår omstruktureringskostnader om 0,9 MSEK (2,8). Administrationskostnaderna är något lägre än föregående period. Utvecklingskostnaderna uppgick till 19,9 MSEK (16,6). Ökningen förklaras av ökade utvecklingsutgifter och lägre aktiveringsgrad samt valutaeffekter. De totala utvecklingsutgifterna, dvs före aktiveringar, ökade med 16% primärt avseende investeringar i modernisering av ScheduALL-lösningen. De totala utvecklingsutgifterna uppgick till 40,4 MSEK (-34,9).

Nettoomsättning



Resultatutveckling



Totalt sett har rörelsekostnaderna påverkats med 0,9 MSEK avseende omstrukturingskostnader för personal och med 2,6 MSEK avseende valutaeffekter vid omräkning av utländska dotterföretag, jämfört med föregående års valutakurser. Rensat för omstrukturingskostnader och valutaeffekter minskade rörelsekostnaderna med cirka 13%, motsvarande cirka 10 MSEK.

Rörelseresultatet uppgick till 3,3 MSEK (-12,9), vilket motsvarade en rörelsemarginal om 2,6% (-10,8). Exklusive jämförelsestörande poster om -1,0 MSEK (-6,3) uppgick rörelseresultatet till 4,3 MSEK (-6,6). Det högre rörelseresultatet jämfört med motsvarande period föregående år är en följd av högre intäkter samt lägre kostnader enligt ovan.

EBITDA uppgick till 1,9 MSEK (-16,1), vilket motsvarade en EBITDA-marginal om 1,5% (-13,5). EBITDA har påverkats med 2,7 MSEK av införandet av IFRS 16, då hyra av lokaler redovisas som räntekostnad och avskrivning i stället för som övriga externa kostnader enligt tidigare redovisningsprinciper. Jämförelseperioden har inte omräknats enligt IFRS 16.

För att öka förståelsen för bolagets resultat har vi estimerat respektive produktområdes bidrag till rörelseresultatet baserat på en uppskattad fördelning av koncerngemensamma kostnader. Produktområdet Nimbra bidrog till rörelseresultatet med cirka 25 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på cirka 23%. För produktområdena ScheduALL och Sye var bidraget cirka -8 MSEK respektive -14 MSEK. Vi överväger att förändra uppföljningen av verksamheten vilket kan innebära att vi framöver rapporterar våra produktområden som segment.

I andra kvartalet gottskrevs finansnettot värdeförändringar om 0,2 MSEK (0,6) på syntetiska optionsprogram på grund av en vid kvartalets slut lägre aktiekurs. Finansnettot uppgick därmed till -0,8 MSEK (0,7).

Resultatet före skatt uppgick till 2,5 MSEK (-12,2) och periodens resultat uppgick till 2,2 MSEK (-9,4), vilket motsvarade en nettomarginal om 1,7% (-7,8)

## Januari-juni

Bruttoresultatet uppgick till 140,9 MSEK (136,7), en ökning med 3,1%. Bruttomarginalen om 58,7% (59,4) var något lägre än föregående period.

I bruttoresultatet ingick avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter med -28,7 MSEK (-29,0).

Bruttomarginalen exklusive avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter var 70,7% (72,0).

Rörelsekostnaderna för det första halvåret om 149,2 MSEK (147,0) var 2,2 MSEK högre än motsvarande period föregående år. I rörelsekostnaderna ingår kostnader avseende personalförändringar om 6,0 MSEK (4,7), vilket förklarar ökningen. Försäljnings- och marknadsföringskostnader uppgick till 74,9 MSEK (89,7). Här ingår omstrukturingskostnader om 4,8 MSEK (2,8). Minskningen är främst en följd av effektiviserings- och besparingsåtgärder.

Administrationskostnaderna uppgick till 34,2 MSEK (27,3). Ökningen är främst en följd av omorganisationen i det fjärde kvartalet 2018, då kostnader för produktområdesansvariga från och med årsskiftet klassas som administrationskostnader. Utvecklingskostnaderna uppgick till 40,1 MSEK (30,0). Ökningen förklaras av ökade utvecklingsutgifter och lägre aktiveringsgrad. De totala utvecklingsutgifterna, dvs före aktiveringar, ökade med cirka 14%, främst avseende investeringar i modernisering av ScheduALL-lösningen. Utvecklingsutgifterna uppgick till 77,8 MSEK (68,3). Totalt sett har rörelsekostnaderna påverkats med 6,0 MSEK avseende omstrukturingskostnader för personal och med 6,5 MSEK avseende valutaeffekter vid omräkning av utländska dotterföretag, jämfört med föregående års valutakurser. Rensat för omstrukturingskostnader och valutaeffekter minskade rörelsekostnaderna med cirka 4%, motsvarande cirka 6 MSEK.

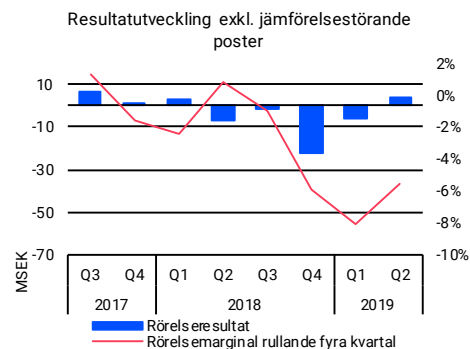
Rörelseresultatet uppgick till -8,6 MSEK (-10,5), vilket motsvarade en rörelsemarginal om -3,6% (-4,5). Exklusive jämförelsestörande poster om -6,5 MSEK (-6,9) uppgick rörelseresultatet till -2,1 MSEK (-3,5).

EBITDA uppgick till -7,4 MSEK (-17,1), vilket motsvarade en EBITDA-marginal om -3,1% (-7,5). EBITDA har påverkats med 5,3 MSEK av införandet av IFRS 16, då hyra av lokaler redovisas som räntekostnad och avskrivning i stället för som övriga externa kostnader enligt tidigare redovisningsprinciper. Jämförelseperioden har inte omräknats enligt IFRS 16.

För att öka förståelsen för bolagets resultat har vi estimerat respektive produktområdes bidrag till rörelseresultatet baserat på en uppskattad fördelning av koncerngemensamma kostnader. Produktområdet Nimbra bidrog till rörelseresultatet med cirka 33 MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på cirka 17%. För produktområdena ScheduALL och Sye var bidraget cirka -18 MSEK respektive -24 MSEK.

Under perioden gottskrevs finansnettot värdeförändringar om 0,4 MSEK (1,7) på syntetiska optionsprogram på grund av en vid kvartalets slut lägre aktiekurs. Finansnettot uppgick därmed till 0,5 MSEK (2,2).

Resultatet före skatt uppgick till -8,2 MSEK (-8,2) och periodens resultat uppgick till -6,4 MSEK (-6,4), vilket motsvarade en nettomarginal om -2,7% (-2,8).



Nycketal	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Nettoomsättning, MSEK	128,5	119,6	239,8	230,0	461,4	451,6
Nettoomsättning, jmf motsvarande period fg år	7,5%	25,0%	4,3%	11,6%	2,3%	5,8%
Bruttoresultat	76,0	70,8	140,9	136,7	266,5	262,4
Bruttomarginal	59,1%	59,2%	58,7%	59,4%	57,8%	58,1%
Rörelseresultat	3,3	-12,9	-8,6	-10,5	-73,2	-75,1
Rörelsemarginal	2,6%	-10,8%	-3,6%	-4,5%	-15,9%	-16,6%
EBITDA	1,9	-16,1	-7,4	-17,1	-39,3	-49,0
EBITDA-marginal	1,5%	-13,5%	-3,1%	-7,5%	-8,5%	-10,9%

## INVESTERINGAR

Andra kvartalets investeringar uppgick till 21,0 MSEK (29,4), varav 20,5 MSEK (18,4) avsåg aktiveringar av utvecklingsutgifter. Av- och nedskrivningar under perioden uppgick till 19,2 MSEK (15,1), varav 14,1 MSEK (13,7) avsåg avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter. Ökningen i övriga avskrivningar är hänförlig till införandet av IFRS 16 och flytt till nya kontor i Stockholm och Miami under andra halvåret 2018, vilket även förklarar de höga investeringarna i övriga tillgångar föregående år.

Investeringarna under det första halvåret uppgick till 38,5 MSEK (51,2), varav 37,7 MSEK (38,1) avsåg aktiveringar av utvecklingsutgifter. Av- och nedskrivningar under perioden uppgick till 38,9 MSEK (31,7), varav 28,7 MSEK (29,0) avsåg avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter.

Övergången till IFRS 16 per 1 januari 2019 innebar att nyttjanderättstillgångar ökade med 62 MSEK, vilket inte var kassaflödespåverkande och är exkluderat från investeringar ovan.

Vid slutet av perioden uppgick nettovärdet av aktiverade utvecklingsutgifter till 243,1 MSEK jämfört med 234,1 MSEK per den 31 december 2018.

## KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet för den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital för det andra kvartalet uppgick till 22,7 MSEK (6,1). Det totala kassaflödet uppgick till -12,3 MSEK (-15,1). Det negativa kassaflödet förklaras av en ökad rörelsekapitalbindning om 12,1 MSEK i kvartalet, främst som en följd av minskade skulder. Kassaflödet från den löpande verksamheten täcker investeringar i utvecklingsprojekt.

Kassaflödet för sexmånadersperioden uppgick till -44,2 MSEK (-28,6).

Likvida medel vid slutet av kvartalet uppgick till 48,9 MSEK, jämfört med 92,9 MSEK per den 31 december 2018.

Kvarvarande skattemässiga underskott för bolagen i koncernen uppgick vid periodens utgång till 141,0 MSEK, jämfört med 145,4 MSEK per den 31 december 2018. Se även avsnitt Skatt på sidan 13.

Eget kapital vid slutet av perioden uppgick till 488,4 MSEK, jämfört med 493,9 MSEK per den 31 december 2018. Soliditeten uppgick till 68,9%, jämfört med 76,0% per den 31 december 2018. Minskningen av soliditeten är primärt hänförlig till effekter av ny redovisningsprincip för leasing (IFRS 16). Exklusive IFRS 16-effekter var soliditeten i slutet av perioden 74,9%.

För information om återköp av egna aktier samt uppdelningen av aktier, se avsnitt Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital på sidan 13.

Bolaget har en hög volatilitet i rörelsekapitalbindningen och för det första halvåret är rörelsekapitalbindningen relativt hög i förhållande till kassan. För att rörelsekapitalbindningen inte ska påverka investeringarna under det andra halvåret har bolaget efter balansdagen av försiktighetsskäl avtalat om en bankkredit om 50 MSEK. Målsättningen är dock att inte behöva ta krediten i anspråk. Krediten löper t o m årsskiftet, och är säkrad via borgen (spärrmedel) från Briban Invest AB, bolagets största aktieägare.

## ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda och konsulter under det andra kvartalet och första halvåret på Net Insight var 215 (241) respektive 218 (244), varav 137 (150) respektive 139 (152) i moderföretaget Net Insight AB (publ).

Efter periodens slut har Judy Fick lämnat bolaget och sin roll som VP Resource Optimization, men kvarstår i en rådgivande roll. Ken Graham är från den 19 juli tillförordnad VP Resource Optimization och ersätter Judy Fick i koncernledningen.

## MODERFÖRETAGET

Moderföretagets nettoomsättning under det andra kvartalet uppgick till 139,9 MSEK (125,1) och periodens resultat uppgick till 1,2 MSEK (7,7). Under det första kvartalet var den koncerninterna försäljningen 34,0 MSEK (33,1) och de koncerninterna inköpen -45,6 MSEK (-44,3).

Moderföretagets nettoomsättning under det första halvåret uppgick till 269,5 MSEK (263,4) och periodens resultat uppgick till 7,5 MSEK (2,6). Under det första halvåret var den koncerninterna försäljningen 63,5 MSEK (66,7) och de koncerninterna inköpen -86,5 MSEK (-79,7).

Utvecklingen för moderföretaget under det andra kvartalet och sexmånadersperioden följde i allt väsentligt koncernens utveckling som presenterats ovan.

## RISK- OCH KÄNSLIGHETSANALYS

Net Insights verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras.

Till de risker företaget främst är exponerat för hör marknadsrelaterade risker (inklusive konkurrens, teknisk utveckling och politiska risker), rörelserelaterade risker, (inklusive produktansvar, immateriella rättigheter, tvister, kundberoende och avtalsrisker) samt finansiella risker.

Inga ytterligare väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer än de som finns beskrivna i årsredovisningen 2018 har tillkommit hittills eller förväntas tillkomma under 2019.

För en utförlig beskrivning av bolagets risk- och känslighetsanalys samt riskhantering hänvisas till sidorna 36–40 och 54–55 i årsredovisningen för 2018.

## SÄSONGSEFFEKTER

De senaste tre kalenderåren har säsongsvariationen i genomsnitt varit relativt begränsad.

Nettoomsättningen har under första, andra och tredje kvartalet uppgått till 24 procent vardera och fjärde kvartalet till 28 procent av årsomsättningen.

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Nettoomsättning	128 522	119 566	239 846	230 041	461 390	451 585
Kostnad för sålda varor och tjänster	-52 570	-48 728	-98 974	-93 343	-194 843	-189 212
<b>Bruttoresultat</b>	<b>75 952</b>	<b>70 838</b>	<b>140 872</b>	<b>136 698</b>	<b>266 547</b>	<b>262 373</b>
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-35 998	-49 682	-74 872	-89 745	-166 239	-181 112
Administrationskostnader	-15 980	-16 393	-34 202	-27 320	-61 815	-54 933
Utvecklingskostnader	-19 894	-16 559	-40 083	-29 951	-75 044	-64 912
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-764	-1 107	-315	-138	-36 687	-36 510
<b>Rörelseresultat</b>	<b>3 316</b>	<b>-12 903</b>	<b>-8 600</b>	<b>-10 456</b>	<b>-73 238</b>	<b>-75 094</b>
Finansnetto	-767	716	463	2 241	-391	1 387
<b>Resultat före skatt</b>	<b>2 549</b>	<b>-12 187</b>	<b>-8 137</b>	<b>-8 215</b>	<b>-73 629</b>	<b>-73 707</b>
Skatt	-374	2 830	1 778	1 818	15 480	15 520
<b>Periodens resultat</b>	<b>2 175</b>	<b>-9 357</b>	<b>-6 359</b>	<b>-6 397</b>	<b>-58 149</b>	<b>-58 187</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare</b>	<b>2 175</b>	<b>-9 357</b>	<b>-6 359</b>	<b>-6 397</b>	<b>-58 149</b>	<b>-58 187</b>

Resultat per aktie, räknat på resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare under perioden	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,01	-0,02	-0,02	-0,02	-0,15	-0,15
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,01	-0,02	-0,02	-0,02	-0,15	-0,15
Genomsnittligt antal utestående tusental aktier före utspädning	382 758	383 458	382 858	383 498	383 135	383 478
Genomsnittligt antal utestående tusental aktier efter utspädning	382 758	383 458	382 858	383 498	383 135	383 478

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
<b>Periodens resultat</b>	<b>2 175</b>	<b>-9 357</b>	<b>-6 359</b>	<b>-6 397</b>	<b>-58 149</b>	<b>-58 187</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>						
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	-71	5 267	2 698	6 598	2 802	6 702
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>-71</b>	<b>5 267</b>	<b>2 698</b>	<b>6 598</b>	<b>2 802</b>	<b>6 702</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>2 104</b>	<b>-4 090</b>	<b>-3 661</b>	<b>201</b>	<b>-</b>	<b>55 347</b>
<b>Totalresultat för perioden hänförligt till moderföretagets aktieägare</b>	<b>2 104</b>	<b>-4 090</b>	<b>-3 661</b>	<b>201</b>	<b>-</b>	<b>55 347</b>

Vid övergången till IFRS 16 har inte jämförelseperioden omräknats. För ökad jämförbarhet har därför årets resultat omräknats enligt föregående års redovisningsprinciper på sidan 12.

## KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	30 Jun 2019	31 Mar 2019	31 Dec 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	243 100	236 605	234 064
Goodwill	65 281	65 337	63 307
Övriga immateriella tillgångar	12 210	13 324	14 246
Nyttjanderättstillgångar	57 332	59 867	-
Inventarier	31 536	32 585	33 580
Uppskjuten skattefordran	32 636	32 671	30 247
Depositioner	5 199	5 230	5 211
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>447 294</b>	<b>445 619</b>	<b>380 655</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	47 629	52 606	46 388
Kundfordringar	147 158	142 294	106 067
Kortfristiga fordringar	18 065	24 801	23 924
Likvida medel	48 924	61 392	92 893
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>261 776</b>	<b>281 093</b>	<b>269 272</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>709 070</b>	<b>726 712</b>	<b>649 927</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</b>			
Aktiekapital	15 597	15 597	15 597
Övrigt tillskjutet kapital	1 192 727	1 192 727	1 192 727
Omräkningsreserv	8 267	8 338	5 569
Ansamlade förluster	-728 224	-730 399	-720 028
<b>Summa eget kapital</b>	<b>488 367</b>	<b>486 263</b>	<b>493 865</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Leasingskulder	45 913	48 308	-
Övriga långfristiga skulder	27 777	22 592	17 906
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>73 690</b>	<b>70 900</b>	<b>17 906</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leasingskulder	10 423	9 985	-
Leverantörsskulder	23 000	27 984	36 009
Övriga kortfristiga skulder	113 590	131 580	102 147
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>147 013</b>	<b>169 549</b>	<b>138 156</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>709 070</b>	<b>726 712</b>	<b>649 927</b>

Vid övergången till IFRS 16 har inte jämförelseperioden omräknats. För omräkning av ingående balans enligt IFRS 16, se sidan 12.



## FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

KSEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare				
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Ansamlade förluster	Totalt eget kapital
<b>2018-01-01</b>	<b>15 597</b>	<b>1 192 727</b>	<b>-1 133</b>	<b>-661 102</b>	<b>546 089</b>
Återköp av egna aktier	-	-	-	-739	-739
Totalresultat för perioden (omräknat)	-	-	6 702	-58 187	-51 485
<b>2018-12-31</b>	<b>15 597</b>	<b>1 192 727</b>	<b>5 569</b>	<b>-720 028</b>	<b>493 865</b>
<b>2019-01-01</b>	<b>15 597</b>	<b>1 192 727</b>	<b>5 569</b>	<b>-720 028</b>	<b>493 865</b>
Återköp av egna aktier	-	-	-	-1 837	-1 837
Totalresultat för perioden	-	-	2 698	-6 359	-3 661
<b>2019-06-30</b>	<b>15 597</b>	<b>1 192 727</b>	<b>8 267</b>	<b>-728 224</b>	<b>488 367</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat före skatt	2 549	-12 187	-8 137	-8 215	-73 629	-73 707
Betalda inkomstskatter	-	-	-	-	-238	-238
Av- och nedskrivningar	19 163	15 146	38 915	31 701	108 693	101 479
Övriga ej likviditetspåverkade poster	1 029	3 149	665	2 697	6 388	8 420
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>22 741</b>	<b>6 108</b>	<b>31 443</b>	<b>26 183</b>	<b>41 214</b>	<b>35 954</b>
<b>Förändring i rörelsekapital</b>						
Ökning-/Minskning+ av varulager	4 912	-2 277	-1 738	705	-11 238	-8 795
Ökning-/Minskning+ av fordringar	1 872	-20 859	-37 586	-32 141	-16 535	-11 090
Ökning+ /Minskning- av skulder	-18 899	31 473	7 815	28 636	-14 168	6 653
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>10 626</b>	<b>14 445</b>	<b>-66</b>	<b>23 383</b>	<b>-727</b>	<b>22 722</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-20 553	-18 354	-37 768	-38 057	-75 137	-75 426
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-434	-11 073	-749	-13 094	-19 314	-31 659
Ökning -/Minskning+ av långfristiga fordringar, netto	32	72	32	113	-381	-300
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-20 955</b>	<b>-29 355</b>	<b>-38 485</b>	<b>-51 038</b>	<b>-94 832</b>	<b>-107 385</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Amortering av leasingsskuld	-1 935	-	-3 843	-	-3 843	-
Inbetald optionspremie	-	1 197	-	1 197	184	1 381
Slutreglering optioner	-	-1 415	-	-1 415	-20	-1 435
Återköp av egna aktier	-	-	-1 837	-739	-1 837	-739
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-1 935</b>	<b>-218</b>	<b>-5 680</b>	<b>-957</b>	<b>-5 516</b>	<b>-793</b>
<b>Periodens förändring av likvida medel</b>	<b>-12 264</b>	<b>-15 128</b>	<b>-44 231</b>	<b>-28 612</b>	<b>-101 075</b>	<b>-85 456</b>
Kursdifferenser i likvida medel	-204	208	262	516	350	604
Likvida medel vid periodens början	61 392	164 569	92 893	177 745	149 649	177 745
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>48 924</b>	<b>149 649</b>	<b>48 924</b>	<b>149 649</b>	<b>48 924</b>	<b>92 893</b>

## UPPDELNING AV INTÄKTER

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
<b>Nettoomsättning per intäktsslag</b>						
Hårdvara	52 442	41 743	94 739	78 756	164 189	148 207
Mjukvarulicenser	31 078	34 783	52 350	65 055	117 247	129 952
Support & tjänster	45 002	43 040	92 757	86 230	179 954	173 426
<b>Summa</b>	<b>128 522</b>	<b>119 566</b>	<b>239 846</b>	<b>230 041</b>	<b>461 390</b>	<b>451 585</b>
<b>Nettoomsättning per produktgrupp</b>						
Nimbra	107 157	104 637	201 173	197 020	379 222	375 069
ScheduALL	18 010	14 271	32 640	32 363	74 696	74 419
Sye	3 355	658	6 033	658	7 473	2 098
<b>Summa</b>	<b>128 522</b>	<b>119 566</b>	<b>239 846</b>	<b>230 041</b>	<b>461 390</b>	<b>451 585</b>
<b>Nettoomsättning per region</b>						
WE	52 362	53 802	96 492	101 966	201 828	207 302
AM	51 853	31 636	102 694	68 525	181 451	147 282
RoW	24 307	34 128	40 660	59 550	78 111	97 001
<b>Summa</b>	<b>128 522</b>	<b>119 566</b>	<b>239 846</b>	<b>230 041</b>	<b>461 390</b>	<b>451 585</b>
<b>Tidpunkt för intäkts redovisning</b>						
Varor och tjänster överförda vid ett tillfälle	83 533	76 803	147 117	144 426	281 679	278 988
Tjänster överförda över tiden	44 989	42 763	92 729	85 615	179 711	172 597
<b>Summa</b>	<b>128 522</b>	<b>119 566</b>	<b>239 846</b>	<b>230 041</b>	<b>461 390</b>	<b>451 585</b>

## FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Koncernens finansiella instrument per kategori	30 Jun 2019			31 Dec 2018		
	Värdenivå	Låne- och kundfordringar	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Värdenivå	Låne- och kundfordringar	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen
<b>Tillgångar i balansräkningen</b>						
Derivatinstrument, valutaterminer	2	-	48	2	-	181
Kundfordringar och andra fordringar, exklusive icke finansiella fordringar		159 907	-	113 406		-
Likvida medel		48 924	-	92 893		-
<b>Summa</b>		<b>208 831</b>	<b>48</b>	<b>289 776</b>		<b>181</b>

Koncernens finansiella instrument per kategori	30 Jun 2019			31 Dec 2018		
	Värdenivå	Övriga finansiella skulder	Skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Värdenivå	Övriga finansiella skulder	Skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen
<b>Skulder i balansräkningen</b>						
Syntetiska optioner	2	-	166	2	-	299
Derivatinstrument, valutaterminer	2	-	-	2	-	-
Leverantörsskulder och andra skulder, exklusive icke finansiella skulder		89 189	-	42 955		-
<b>Summa</b>		<b>89 189</b>	<b>166</b>	<b>42 955</b>		<b>299</b>

### Finansiella instrument i nivå 2

Det verkliga värdet för derivatinstrument fastställs genom användning av kurser för valutaterminerna på balansdagen. Den utgående balansen för syntetiska optioner representerar det sammanlagda bedömda värdet av ett antal utestående optioner, vilka värderats utifrån på marknaden vedertagna principer och bygger på Net Insights aktiekurs.

## MODERFÖRTAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Nettoomsättning	139 907	138 300	269 450	263 371	520 959	514 880
Kostnad för sålda varor och tjänster	-66 435	-60 944	-119 732	-106 802	-228 515	-215 585
<b>Bruttoresultat</b>	<b>73 472</b>	<b>77 356</b>	<b>149 718</b>	<b>156 569</b>	<b>292 444</b>	<b>299 295</b>
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-31 498	-39 172	-60 644	-72 852	-40 375	-146 543
Administrationskostnader	-11 946	-15 266	-26 898	-25 095	-48 673	-46 870
Utvecklingskostnader	-28 451	-29 455	-57 008	-57 774	-117 042	-117 808
Övriga intäkter och kostnader	-439	-989	106	-201	-1 698	-2 005
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1 136</b>	<b>-7 526</b>	<b>5 275</b>	<b>647</b>	<b>84 657</b>	<b>-13 931</b>
Finansnetto	588	938	3 740	2 382	-31 965	-33 322
<b>Resultat före skatt</b>	<b>1 725</b>	<b>-6 588</b>	<b>9 014</b>	<b>3 029</b>	<b>52 692</b>	<b>-47 253</b>
Skatt	46	1 489	-1 557	-420	1 900	3 037
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 771</b>	<b>-5 099</b>	<b>7 457</b>	<b>2 609</b>	<b>54 592</b>	<b>-44 216</b>

## MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

KSEK	30 Jun 2019	31 Mar 2019	31 Dec 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Övriga immateriella tillgångar	3 305	3 653	3 999
Inventarier	27 139	27 940	28 901
Andelar i koncernföretag	295 068	295 068	295 068
Uppskjuten skattefordran	3 473	3 427	5 031
Depositioner	4 665	4 695	4 695
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>333 650</b>	<b>334 783</b>	<b>337 694</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	47 629	52 606	46 388
Kundfordringar	134 298	125 170	95 599
Fordringar koncernföretag	146 582	149 924	135 583
Kortfristiga fordringar	18 014	22 393	17 806
Likvida medel	35 679	45 258	79 681
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>382 202</b>	<b>395 351</b>	<b>375 057</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>715 852</b>	<b>730 133</b>	<b>712 751</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Bundet eget kapital	128 419	128 419	128 419
Fritt eget kapital	488 296	482 167	482 676
<b>Summa eget kapital</b>	<b>616 715</b>	<b>610 586</b>	<b>611 095</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga långfristiga skulder	16 161	18 787	9 362
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>16 161</b>	<b>18 787</b>	<b>9 362</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	20 454	22 608	31 806
Övriga kortfristiga skulder	62 522	78 152	60 488
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>82 976</b>	<b>100 760</b>	<b>92 294</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>715 852</b>	<b>730 133</b>	<b>712 751</b>

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och tillämpbara regler i Årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moder-företaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9:e kapitel Delårsrapport och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Upplysningar enligt IAS 34 framkommer förutom i det finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

Från och med 1 januari 2019 tillämpar Net Insight följande nyheter och tillägg till IFRS:  
IFRS 16 Leasing

### Nya redovisningsprinciper 2019

#### IFRS 16 Leasing - övergång

IFRS 16 Leasing, som ersätter IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Definitionen av en lease (hyra) är förändrad vilket påverkar redovisningen från både leasetagar- och leasegivarperspektiv. Den nya standarden innehåller mer specifik vägledning om och när leasing ingår i ett servicekontrakt. Moderföretaget har valt att inte tillämpa IFRS 16 enligt möjliga undantag i RFR 2.

#### Redovisning för leasetagare

Standarden anger att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingkontrakt, med undantag för korta avtal och avtal av mindre värde, ska redovisas i balansräkningen. Denna modell speglar att vid leasens start får leasetagaren alltid rätt att använda en tillgång under en tidsperiod och är skyldig att betala för den rätten. Huvudtyperna av koncernens leasade tillgångar är lokaler.

#### Redovisning för leasegivare

Redovisning för leasegivare baseras på samma klassificering som för en operationell eller finansiell lease under IAS 17. Detta betyder att om koncernen, som leasegivare, väsentligen behåller äganderättigheter och -skyldigheter för tillgången så klassas leasen som en operationell lease. Motsatsvis, om leasen klassificeras som en finansiell lease så har äganderätter och -skyldigheter för tillgången överförts till leasetagaren. Koncernens leasingavtal är normalt korta och kopplade till specifika evenemang.

#### Påverkan vid övergång

Standarden ska tillämpas från och med räkenskapsår som börjar på eller efter 1 januari 2019. Koncernen tillämpar den nya standarden från den 1 januari 2019. Koncernen valde att införa standarden genom att använda modifierad retrospektiv metod, som innebär att avtalen räknas om per 1 januari 2019, med ackumulerad justering av ingående balans per första tillämpningsdatum. Någon omräkning av föregående år har inte gjorts.

Vid övergången har koncernen, som leasetagare, i balansräkningen redovisat leaseskuld för leasar som tidigare klassificerades som operationella leasar. Genomsnittliga vägda marginella låneräntan som har använts för leaseskulder redovisade i balansräkningen på den första tillämpningsdagen och uppgick till 3,4%. Nyttjanderätter har redovisats i balansräkningen med ett belopp som är lika med den hänförliga leaseskulden. Förändringen vid övergången är att nyttjanderättstillgångar ökat med 62 MSEK och kortfristiga fordringar minskat med -2 MSEK samt att långa leaseskulder ökar med 50 MSEK, korta leaseskulder ökat med 9 MSEK och att förändringen i eget kapital är 0 MSEK.

Även resultaträkningen påverkas då kostnaden normalt är högre de första åren av ett leasingavtal för att senare avta. Utöver detta, redovisas kostnaden som räntekostnad och avskrivning i stället för övriga externa kostnader. Detta påverkar nyckeltal såsom EBITDA. IFRS 16 har för perioden april-juni 2019 respektive januari-juni 2019 påverkat bruttoresultatet med 0,0 MSEK respektive 0,0 MSEK, rörelseresultatet med 0,1 MSEK respektive 0,3 MSEK, resultat före skatt med -0,3 respektive -0,7 MSEK samt periodens resultat med -0,3 MSEK respektive -0,5 MSEK. För EBITDA var påverkan av IFRS 16 2,7 MSEK för perioden april-juni 2019 och 5,3 MSEK för perioden januari-juni 2019.

Tidpunkter för kassaflödena påverkas inte. Kassaflödesanalysen påverkas dock genom att kassaflöden från den löpande verksamheten blir högre då den största delen av de betalningar som görs gällande leasingskulden klassificeras till finansieringsverksamheten. Endast den del av betalningarna som avser ränta kan i fortsättningen ingå i den löpande verksamheten.

Koncernen hade ingen påverkan av leasegivarredovisningen vid första tillämpningsdatum.

#### IFRS 16 Leasing - Redovisningsprincip

##### Leasing när koncernen är leasetagare

Huvudtyperna av koncernens leasade tillgångar är i storleksordning lokaler, IT- och kontorsutrustning.

Koncernen redovisar nyttjanderätter och leaseskulder hänförliga till alla leasingavtal i balansräkningen med vissa undantag. Denna modell speglar att vid leasens start får leasetagaren alltid rätt att använda en tillgång under en tidsperiod och är skyldig att betala för den rätten.

Vid utvärdering av ett leasekontrakt separeras leasekomponenter från icke-lease komponenter och leasingperioden definieras beaktande förekommande rättigheter att förlänga eller säga upp i förtid. Leaseskulden värderas initialt till nuvärdet av leasebetalningarna som inte är betalade på startdatum, diskonterade med marginell låneränta. Leasebetalningar som ingår i skulden utgörs av fasta betalningar, rörliga betalningar betingade av index eller pris, restvärden och straffavgifter för uppsägning av kontrakt.

Nyttjanderätten värderas initialt till upplupet anskaffningsvärde vilket är samma belopp som för den initiala värderingen av skulden, justerat för förekommande leasebetalningar vid eller före ikraftträdandedatum reducerat med förekommande lease incentives plus initiala direkta kostnader och återställandekostnader.

Koncernen tillämpar undantaget att exkludera leaseavtal med kort löptid liksom för leaseavtal där de underliggande tillgångarna har lågt värde innebärande att leasebetalningar för dessa leaseavtal kostnadsförs linjärt över leaseperioden.

##### Leasing när koncernen är leasegivare

Leasingkontrakt där koncernen är leasegivare klassificeras som finansiella leasar när majoriteten av ekonomiska risker och ekonomiska fördelar är överförda till leasetagaren, annars är de operativa leaseavtal. Under ett finansiellt leasingavtal redovisas en fordran till ett belopp som är detsamma som nettoinvesteringen i leaseavtalet och intäkter redovisas i enlighet med intäktsföringsprinciperna.

Under operationella leaseavtal redovisas tillgångarna som materiella anläggningstillgångar och både intäkter och avskrivningar redovisas linjärt under leaseperioden.

Koncernens leasingavtal är normalt korta och kopplade till specifika evenemang.

#### Segmentsrapportering

Från 1 januari 2019 följer vd inte längre upp verksamheten efter geografiska områden, varför segmentsinformationen från 1 januari 2019 presenteras som ett segment. Bolaget överväger att förändra uppföljningen av verksamheten vilket kan innebära att vi framöver rapporterar våra produktområden som segment.

I övrigt har, för koncernen och moderföretaget, samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. I årsredovisningen för 2018 finns en beskrivning av dessa redovisningsprinciper.

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar företagets resultat och ställning samt lämnad information i övrigt. Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden. Övergången till IFRS 16 har medfört nya uppskattningar och bedömningar som kriterier för att bedöma vilka avtal som uppfyller definitionen av ett leasingavtal samt fastställande av leasingperioder och diskonteringsränta.

Numeriska uppgifter angivna inom parentes i denna rapport avser jämförelse med motsvarande period eller dag föregående år, om inte definierat på annat sätt. Avvikelser på grund av avrundningar kan förekomma i denna rapport.

## SKATT

Koncernen redovisade en skatt om 1,8 MSEK (1,8) för perioden januari-juni 2019. Den redovisade skatten motsvarar en effektiv skattesats om 22 procent (22). I resultat före skatt om -8,1 MSEK (-8,2) ingår värdeförändringen syntetiska optioner med 0,4 MSEK (1,7). Värdeförändringen på de syntetiska optionerna är inte skattepliktiga om de är intäkter eller skattemässigt avdragsgilla om de är kostnader. Den relativa andel som värdeförändringen på de syntetiska optionerna har av resultatet före skatt får därmed stor påverkan på skillnaden i effektiva skattesatser mellan perioderna. Den effektiva skattesatsen påverkas även av de relativa effekterna av utländska skattesatser och temporära skillnader.

Kvarvarande skattemässiga underskott för bolagen i koncernen uppgick vid periodens utgång till 141,0 MSEK, jämfört med 145,4 MSEK per 31 december 2018. Uppskjutet skattefordran har redovisats för de skattemässiga underskotten.

## AKTIEKAPITAL OCH ÖVRIGT TILLSKJUTET KAPITAL

Under perioden 21 till 28 december återköpte moderföretaget ytterligare 470 000 B-aktier på Nasdaq Stockholm för totalt 1,2 MSEK. Då bolaget registrerades som ägare till dessa aktier först under 2019 redovisas dessa som återköpta aktier under 2019. Moderföretaget har under 2019 återköpt ytterligare 230 000 egna B-aktier på Nasdaq Stockholm för 0,6 MSEK. Totalt har 700 000 aktier återköpts under året och det totala belopp som betalats för aktierna efter skatt var 1,8 MSEK.

Vid rapportperiodens utgång uppgick moderföretagets innehav av egna B-aktier till 7 175 000 aktier, till ett genomsnittligt anskaffningspris om 4,44 kr/aktie och med ett kvotvärde om 0,04 kr per aktie. Aktierna innehas som egna aktier. Moderföretaget har rätt att sälja dessa aktier vid en senare tidpunkt.

Alla aktier som emitterats av moderföretaget är till fullo betalda.

Uppdelning av aktier	30 Jun, 2019			31 Dec, 2018		
	A-aktier	B-aktier	Totalt	A-aktier	B-aktier	Totalt
Utestående aktier	1 000 000	381 758 009	382 758 009	1 000 000	382 458 009	383 458 009
Återköpte aktier	-	7 175 000	7 175 000	-	6 475 000	6 475 000
<b>Utgivna aktier</b>	<b>1 000 000</b>	<b>388 933 009</b>	<b>389 933 009</b>	<b>1 000 000</b>	<b>388 933 009</b>	<b>389 933 009</b>

## HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Bolaget har efter balansdagen avtalat om en bankkredit om 50 MSEK. Krediten löper t o m årsskiftet, och är säkrad via borgen (spärrmedel) från Briban Invest AB, bolagets största aktieägare. Se beskrivning av bakgrund och syfte under Kassaflöde och finansiell ställning ovan.

## GRANSKNING

Denna rapport har inte granskats av företagets revisorer.

## DET HÄR ÄR NET INSIGHT

### Affärsidé och affärsmodell

Med stor kunskap och insikt om branschen, och med genuint kundfokus och pålitliga innovationer gör Net Insight det möjligt att skapa, leverera och konsumera bättre innehåll på ett enklare och mer effektivt sätt.

Genom de tre produktområdena Media Networks, Resource Optimization och Streaming Solutions erbjuder Net Insight lösningar som ger nätägare och mediabolag fördelen av lägre kostnader samt möjlighet att effektivt förmedla mediatjänster. Intäkter genereras genom försäljning av hård- och mjukvarulösningar och tjänster.

### Strategi

Net Insight drivs av idén att allt kan göras smartare, både för bolagets kunder och kundens kund. Den långsiktiga synen på framtidens mediemarknad är en global, fullt uppkopplad värld där teknologi möjliggör direkta, intelligenta och sömlösa utbyten av innehåll mellan producenter, distributörer och konsumenter.

Strategin är att erbjuda konkurrenskraftiga och framtidssäkra lösningar som möter kundbehoven, genom att ständigt vidareutveckla lösningar och

göra kunderna ännu mer relevanta och konkurrenskraftiga i framtidens medialandskap.

### Värde drivande faktorer

De värdeskapande faktorerna påverkar Net Insights utveckling och delas upp i tre grupper: marknadstransformation, innovativ teknologi och global räckvidd. Net Insight drar nytta utav den generella ökningen av videotrafik, liveströmning och filbaserade överföringar, användandet av distansproduktion, ökad tv-distribution över internet samt en bredare täckning av liveevenemang.

## RAPPORTDATUM

Delårsrapport januari - september

29 oktober 2019

### För ytterligare information vänligen kontakta:

Henrik Sund, verkställande direktör Net Insight AB (publ)  
Telefon: +46 (0)8-685 04 00  
E-post: henrik.sund@netinsight.net

Pelle Bourn, finanschef, Net Insight AB (publ)  
Telefon: +46 (0)8-685 04 00  
E-post: pelle.bourn@netinsight.net

Net Insight AB (publ), org.nr. 556533-4397  
Box 1200 171 23 Solna  
Telefon: +46 (0)8 - 685 04 00  
www.netinsight.net

## STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS FÖRSÄKRAN

Styrelsen samt verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten för perioden januari – juni 2019 ger en rättvisande översikt av moderföretaget Net Insight AB (publ) och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderföretaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Solna, 19 juli, 2019

Gunilla Fransson  
*Ordförande*

Jan Barchan  
*Styrelseledamot*

Mathias Berg  
*Styrelseledamot*

Crister Fritzon  
*Styrelseledamot*

Anders Harrysson  
*Styrelseledamot*

Charlotta Falvin  
*Styrelseledamot*

Henrik Sund  
*Verkställande direktör*

Denna information är sådan information som Net Insight AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 19 juli 2019, kl 08.45.

## FINANSIELL INFORMATION

MSEK (om inte definierat på annat sätt)	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
<b>Intäkter</b>						
Nettoomsättning	128,5	119,6	239,8	230,0	461,4	451,6
Bruttoresultat	76,0	70,8	140,9	136,7	266,5	262,4
Rörelsekostnader	71,9	82,6	149,2	147,0	303,1	301,0
Totala utvecklingsutgifter	40,4	34,9	77,8	68,3	149,8	140,3
EBITDA	1,9	-16,1	-7,4	-17,1	-39,3	-49,0
Rörelseresultat	3,3	-12,9	-8,6	-10,5	-73,2	-75,1
Resultat före skatt	2,5	-12,2	-8,1	-8,2	-73,6	-73,7
Periodens resultat	2,2	-9,4	-6,4	-6,4	-58,1	-58,2
<b>Finansiell ställning och kassaflöde</b>						
Likvida medel	48,9	149,6	48,9	149,6	48,9	92,9
Rörelsekapital	68,2	41,3	58,2	39,1	53,9	42,8
Totalt kassaflöde	-12,3	-15,1	-44,2	-28,6	-101,1	-85,5
<b>Aktien</b>						
Utdelning per aktie, SEK	-	-	-	-	-	-
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,01	-0,02	-0,02	-0,02	-0,15	-0,15
Kassaflöde per aktie, SEK	-0,03	-0,04	-0,12	-0,07	-0,26	-0,22
Eget kapital per aktie före och efter utspädning, SEK	1,28	1,42	1,28	1,42	1,28	1,29
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning, tusental	382 758	383 458	382 858	383 498	383 135	383 478
Antal utestående aktier före och efter utspädning, tusental	389 933	383 458	389 933	383 458	389 933	383 458
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	1,77	4,20	1,77	4,20	1,77	2,68
<b>Anställda och konsulter</b>						
Anställda och konsulter under perioden	215	241	218	244	228	239
<b>Nyckeltal</b>						
Nettoomsättning, jmf motsvarande period fg år	7,5%	25,0%	4,3%	11,6%	2,3%	5,8%
Bruttomarginal	59,1%	59,2%	58,7%	32,5%	57,8%	58,1%
Totala utvecklingsutgifter/nettoomsättningen	31,5%	29,2%	32,5%	29,7%	32,5%	31,1%
Rörelsemarginal	2,6%	-10,8%	-3,6%	-4,5%	-15,9%	-16,6%
EBITDA-marginal	1,5%	-13,5%	-3,1%	-7,5%	-8,5%	-10,9%
Nettomarginal	1,7%	-7,8%	-2,7%	-2,8%	-12,6%	-12,9%
Avkastning på sysselsatt kapital	0,5%	-0,6%	-1,7%	-0,6%	-13,7%	-14,1%
Soliditet	68,9%	75,2%	68,9%	75,2%	68,9%	76,0%
Avkastning på eget kapital	-11,4%	-0,2%	-11,4%	-0,2%	-11,4%	-10,9%

Vid övergången till IFRS 16 har inte jämförelseperioden omräknats. För omräkning av ingående balans enligt IFRS 16, se sidan 12. För ökad jämförbarhet har årets resultat och EBITDA omräknats enligt föregående års redovisningsprinciper på sidan 12.

## ALTERNATIVA NYCKELTAL

I delårsrapporten refereras det till ett antal icke-IFRS resultatmätt som används för att hjälpa såväl investerare som ledning att analysera företagets verksamhet. De mått som presenteras i denna rapport kan avvika från mätningar med liknande namn i andra företag.

### Beskrivning av finansiella resultatmätt som inte återfinns i IFRS regelverket

Resultatmätt		
Olika typer av resultatmätt samt marginalmätt uttryckta i procent av omsättningen.		
Icke IFRS-resultatmätt	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Måtten är viktiga för att visa marginalen för att täcka företagets rörelsekostnader, kompletterat med marginalen för att täcka rörelsekostnaderna samt kostnaderna för avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter.
Bruttomarginal exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	Bruttoresultat exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter i procent av nettoomsättning.	
Rörelsekostnader	Försäljnings- och marknadsföringskostnader, administrationskostnader och utvecklingskostnader.	
Rörelsekostnader/ Nettoomsättning	Rörelsekostnader i procent av nettoomsättning.	Används i diagram för att åskådliggöra trend.
Rörelseresultat	Beräknas som rörelseresultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av periodens nettoomsättning.	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med försäljningstillväxt och sysselsatt kapital för att följa värdeskapande.
Nettoomsättning jmf motsvarande period fg år	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens motsvarande omsättning.	Försäljningstillväxt är en nyckelkomponent tillsammans med rörelsemarginal och sysselsatt kapital för att följa värdeskapande.
Förändring av nettoomsättning i jämförbara valutor	Relationen mellan periodens nettoomsättning, omräknad med jämförelseperiodens valutakurser och jämförelseperiodens motsvarande omsättning. Ingen omräkning görs av periodens omsättning för förvärvade verksamheter som inte ägts under hela jämförelseperioden.	Måttet är av stor vikt för ledningen för att följa underliggande försäljning drivet av volym-, pris- och mixändringar för jämförbara valutor mellan olika perioder.
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av nettoomsättningen.	Nettomarginalen visar hur stor del av nettoomsättningen som kvarstår efter att alla företagets kostnader har dragits av.
Totala utvecklingsutgifter	Periodens utvecklingskostnader och aktiverade utvecklingsutgifter.	Måttet är ett bra komplement till utvecklingskostnader då det visar bolagets totala investering i utveckling. Utvecklingsutgifternas påverkan på resultat och finansiell ställning samt presentation i kassaflödesanalysen påverkas av periodens aktiveringsgrad.
Aktiveringsgrad	Periodens aktiverade utvecklingsutgifter i procent av totala utvecklingsutgifter.	
Totala utvecklingsutgifter/ nettoomsättning	Totala utvecklingsutgifter i relation till nettoomsättning.	
EBITDA	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar samt aktivering av utvecklingsutgifter.	Måtten är ett bra komplement till rörelseresultat då det visar, förenklat, det kassamässiga resultatet från verksamheten samt att det är rensat för resultat-effekter från förändringar i aktiveringsgrad i företagets utvecklingsprojekt.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättning.	
Regioner	Regioner. <ul style="list-style-type: none"> <li>• Västeuropa (WE)</li> <li>• Nord- och Sydamerika (AM)</li> <li>• Övriga världen (RoW), vilket är länder utanför Västeuropa samt Nord- och Sydamerika</li> </ul>	

Förändring av nettoomsättning i jämförbara valutor	Apr-Jun		Jan-Jun		Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK (om inte definierat på annat sätt)					
Nettoomsättning	128,5	119,6	239,8	230,0	451,6
Netto valutaeffekter jämförbara valutor	-6,5	-3,4	-15,4	-0,9	-16,5
<b>Nettoomsättning i jämförbar valuta</b>	<b>122,0</b>	<b>116,2</b>	<b>224,5</b>	<b>229,2</b>	<b>435,1</b>
<b>Förändring av nettoomsättning i jämförbara valutor</b>	<b>2,1%</b>	<b>21,5%</b>	<b>-2,4%</b>	<b>11,2%</b>	<b>1,9%</b>



Nyckeltal resultaträkning MSEK (om inte definierat på annat sätt)	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Nettoomsättning	128,5	119,6	239,8	230,0	461,4	451,6
<i>Nettoomsättning, jmf motsvarande period fg år</i>	7,5%	25,0%	4,3%	11,6%	2,3%	5,8%
KSV exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	-38,5	-35,0	-70,3	-64,4	-136,7	-130,8
<b>Bruttoresultat exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter</b>	<b>90,0</b>	<b>84,6</b>	<b>169,6</b>	<b>165,7</b>	<b>324,7</b>	<b>320,8</b>
<i>Bruttomarginal exkl. avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter</i>	70,0%	70,7%	70,7%	72,0%	70,4%	71,0%
KSV avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	-14,1	-13,7	-28,7	-29,0	-58,2	-58,4
<b>Bruttoresultat</b>	<b>76,0</b>	<b>70,8</b>	<b>140,9</b>	<b>136,7</b>	<b>266,5</b>	<b>262,4</b>
<i>Bruttomarginal</i>	59,1%	59,2%	58,7%	59,4%	57,8%	58,1%
Försäljnings- och marknadsföringskostnader	-36,0	-49,7	-74,9	-89,7	-166,2	-181,1
Administrationskostnader	-16,0	-16,4	-34,2	-27,3	-61,8	-54,9
Utvecklingskostnader	-19,9	-16,6	-40,1	-30,0	-75,0	-64,9
<b>Rörelsekostnader</b>	<b>-71,9</b>	<b>-82,6</b>	<b>-149,2</b>	<b>-147,0</b>	<b>-303,1</b>	<b>-301,0</b>
<i>Rörelsekostnader/Nettoomsättningen</i>	55,9%	69,1%	62,2%	63,9%	-65,7%	-66,6%
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-0,8	-1,1	-0,3	-0,1	-36,7	-36,5
<b>Rörelseresultat</b>	<b>3,3</b>	<b>-12,9</b>	<b>-8,6</b>	<b>-10,5</b>	<b>-73,2</b>	<b>-75,1</b>
<i>Rörelsemarginal</i>	2,6%	-10,8%	-3,6%	-4,5%	-15,9%	-16,6%
Finansnetto	-0,8	0,7	0,5	2,2	-0,4	1,4
<b>Resultat före skatt</b>	<b>2,5</b>	<b>-12,2</b>	<b>-8,1</b>	<b>-8,2</b>	<b>-73,6</b>	<b>-73,7</b>
Skatt	-0,4	2,8	1,8	1,8	15,5	15,5
<b>Periodens resultat</b>	<b>2,2</b>	<b>-9,4</b>	<b>-6,4</b>	<b>-6,4</b>	<b>-58,1</b>	<b>-58,2</b>
<i>Nettomarginal</i>	1,7%	-7,8%	-2,7%	-2,8%	-12,6%	-12,9%

EBITDA-marginal MSEK (om inte definierat på annat sätt)	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Rörelseresultat	3,3	-12,9	-8,6	-10,5	-73,2	-75,1
Avskrivningar på aktiverade utvecklingsutgifter	14,1	13,7	28,7	29,0	58,2	58,4
Övriga av- och nedskrivningar	5,1	1,4	10,2	2,7	50,5	43,1
Aktiverade utvecklingsutgifter	-20,5	-18,4	-37,7	-38,4	-74,8	-75,4
<b>EBITDA</b>	<b>1,9</b>	<b>-16,1</b>	<b>-7,4</b>	<b>-17,1</b>	<b>-39,3</b>	<b>-49,0</b>
Nettoomsättning	128,5	119,6	239,8	230,0	461,4	451,6
<b>EBITDA-marginal</b>	<b>1,5%</b>	<b>-13,5%</b>	<b>-3,1%</b>	<b>-7,5%</b>	<b>-8,5%</b>	<b>-10,9%</b>

Utvecklingsutgifter MSEK (om inte definierat på annat sätt)	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Utvecklingskostnader	19,9	16,6	40,1	30,0	75,0	64,9
Aktiverade utvecklingsutgifter	20,5	18,4	37,7	38,4	74,8	75,4
<b>Totala utvecklingsutgifter</b>	<b>40,4</b>	<b>34,9</b>	<b>77,8</b>	<b>68,3</b>	<b>149,8</b>	<b>140,3</b>
<b>Aktiveringsgrad</b>	<b>50,8%</b>	<b>52,6%</b>	<b>48,5%</b>	<b>56,2%</b>	<b>49,9%</b>	<b>53,7%</b>
Nettoomsättning	128,5	119,6	239,8	230,0	461,4	451,6
<b>Totala utvecklingsutgifter/nettoomsättning</b>	<b>31,5%</b>	<b>29,2%</b>	<b>32,5%</b>	<b>29,7%</b>	<b>32,5%</b>	<b>31,1%</b>

Under perioden januari – mars 2018 omklassificerades 0,4 MSEK från övriga immateriella anläggningstillgångar till balanserade utvecklingsutgifter för utvecklingsarbete, vilka ingår i posten aktiverade utvecklingsutgifter men inte i investeringar.

Kapital- och avkastningsmått	Kapitalmåten visar hur kapital nyttjas samt företagets finansiella styrka. Avkastning är ett ekonomiskt begrepp som beskriver hur mycket en tillgång förändras i värde från en tidigare tidpunkt.	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Rörelsekapital	Genomsnittliga omsättningstillgångar minus likvida medel, leverantörsskulder och övriga räntefria kortfristiga skulder. Bolaget har inga räntebärande skulder, förutom leasingkulder. Förändring i rörelsekapital i kassaflödesanalysen inkluderar även justeringar för ej likviditetspåverkande poster samt förändringar i långfristiga rörelserelaterade fordringar och skulder.	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till nettoomsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet använts.
Sysselsatt kapital	Koncernens sysselsatta kapital beräknas som ett genomsnitt av balansräkningens totala tillgångar minskat med totala skulder, exklusive räntebärande skulder. Koncern har inga ränte-bärande skulder, förutom leasingkulder.	Det centrala måttet för att mäta avkastning på allt det kapital som binds i verksamheten.
Avkastning på sysselsatt kapital	Rörelseresultat plus ränteintäkter, rullande fyra kvartal (R4Q), i procent av sysselsatt kapital.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med balansomslutningen.	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det bundna kapitalet som finansierats av ägarna.
Avkastning på eget kapital	Periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital, rullande fyra kvartal (R4Q).	Avkastningen på eget kapital visar totalavkastningen på ägarnas kapital och återspeglar effekten av såväl rörelsens lönsamhet som av finansiell hävstång. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamheten över tid.
Investeringar	Periodens förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar.	
Totalt kassaflöde/Kassaflöde	Avser periodens förändring av likvida medel, exklusive kursdifferens i likvida medel.	

Rörelsekapital	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
MSEK	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Omsättningstillgångar	271,4	341,8	270,7	342,6	293,5	321,5
Likvida medel	-55,2	-157,1	-67,7	-164,0	-92,8	-139,2
Ej räntebärande kortfristiga skulder	-148,1	-143,4	-144,8	-139,5	-146,7	-139,5
<b>Rörelsekapital</b>	<b>68,2</b>	<b>41,3</b>	<b>58,2</b>	<b>39,1</b>	<b>53,9</b>	<b>42,8</b>

Avkastning på sysselsatt kapital	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
<i>Sysselsatt kapital</i>						
Balansomslutning	717,9	711,3	695,3	706,7	702,5	694,3
Ej räntebärande skulder	-173,3	-163,7	-167,5	-159,6	-168,5	-159,1
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>544,6</b>	<b>547,6</b>	<b>527,7</b>	<b>547,1</b>	<b>527,7</b>	<b>535,2</b>
<i>Rörelseresultat minus ränteintäkter R4Q</i>						
Rörelseresultat	3,3	-3,1	-8,6	-3,1	-73,2	-75,1
Ränteintäkter	0,4	0,2	0,4	0,2	1,2	0,3
Rörelseresultat minus ränteintäkter R4Q	2,9	-3,3	-9,0	-3,3	-72,1	-75,4
<b>Avkastning på sysselsatt kapital</b>	<b>0,5%</b>	<b>-0,6%</b>	<b>-1,7%</b>	<b>-0,6%</b>	<b>-13,7%</b>	<b>-14,1%</b>

Soliditet	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
MSEK (om inte definierat på annat sätt)	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Eget kapital	488,4	545,6	488,4	545,6	488,4	493,9
Balansomslutning	709,1	725,3	709,1	725,3	709,1	649,9
<b>Soliditet</b>	<b>68,9%</b>	<b>75,2%</b>	<b>68,9%</b>	<b>75,2%</b>	<b>68,9%</b>	<b>76,0%</b>

Avkastning på eget kapital MSEK (om inte definierat på annat sätt)	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Resultat R4Q	-58,1	-0,9	-58,1	-0,9	-58,1	-58,2
Genomsnittligt eget kapital R4Q	511,0	549,6	511,0	549,6	511,0	535,2
<b>Avkastning på eget kapital</b>	<b>-11,4%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>-11,4%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>-11,4%</b>	<b>-10,9%</b>

Aktieägarinformation	Mått relaterade till aktien	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Utdelning per aktie	Periodens utdelning dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier för perioden.	Måtten visar hur mycket per aktie som aktieägarna får från koncernens totala verksamhet.
Resultat per aktie före och efter utspädning	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier för perioden.	
Kassaflöde per aktie	Totalt kassaflöde, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier för perioden.	
Eget kapital per aktie före och efter utspädning	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid periodens utgång.	
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning	Totalt antal antalet aktier i moderföretaget minus koncernföretagens innehav av aktier i moderföretaget (egna aktier).	

Anställda	Mått relaterade till anställda	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Medelantal anställda och konsulter/medarbetare	Genomsnittligt antal anställda samt konsulter för positioner som inte är tillfälliga (längre än nio månader) och som inte ersätter frånvarande anställda. Avser FTE (full sysselsättning).	Att komplettera antalet anställda med konsulter ger en bättre bild av kostnadsmassan.

Anställda och konsulter under perioden	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
	2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
Antal anställda	183	206	187	209	196	205
Antal konsulter	32	35	31	36	32	34
<b>Anställda och konsulter under perioden</b>	<b>215</b>	<b>241</b>	<b>218</b>	<b>244</b>	<b>228</b>	<b>239</b>

## VÄSENTLIGA RESULTATPOSTER

Koncernen har identifierat ett antal poster som är väsentliga antingen på grund av sin karaktär och/eller belopp. De presenteras här nedan för att tydliggöra koncernens finansiella resultat:

MSEK	Not	Apr-Jun		Jan-Jun		Jul 2018-	Jan-Dec
		2019	2018	2019	2018	Jun 2019	2018
<b>Effekter av Net Insight aktiens utveckling under perioden</b>							
Aktierelaterad ersättning	(a)	0,1	-0,1	0,1	0,2	0,2	0,3
Värdeförändring syntetiska optioner	(b)	0,2	0,6	0,4	1,7	1,4	2,6
<b>Total</b>		<b>0,2</b>	<b>0,5</b>	<b>0,5</b>	<b>1,9</b>	<b>1,6</b>	<b>3,0</b>
<b>Jämförelsestörande poster</b>							
Omstrukturering	(c)	-1,0	-4,1	-6,5	-4,7	-11,9	-10,2
Nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	(d)	-	-	-	-	-35,9	-35,9
Hyra för tomt kontor	(e)	-	-2,2	-	-2,2	-	-2,2
<b>Total</b>		<b>-1,0</b>	<b>-6,3</b>	<b>-6,5</b>	<b>-6,9</b>	<b>-47,8</b>	<b>-48,3</b>
<b>Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster</b>							
Rörelseresultat		3,3	-12,9	-8,6	-10,5	-73,2	-75,1
Jämförelsestörande poster, enligt ovan		1,0	6,3	6,5	6,9	47,8	48,3
<b>Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster</b>		<b>4,3</b>	<b>-6,6</b>	<b>-2,1</b>	<b>-3,5</b>	<b>-25,4</b>	<b>-26,8</b>

Alla poster i tabellen ovan påverkar rörelseresultatet, utom (b) som påverkar finansnettot.

- (a) Aktierelaterad ersättning avser värdeförändring av inlåsta belopp vid deltagande i syntetiskt aktieprogram.
- (b) Net Insight har introducerat syntetiska optionsprogram. De syntetiska optionerna omvärderas löpande till verkligt värde genom tillämpning av optionsvärderingsmodell. Värdeförändringar under optionens löptid redovisas som en finansiell post. I syfte att ekonomiskt kassaflödessäkra bolagets åtaganden i de syntetiska optionsprogrammen, om kursen går över lösenpris, har moderföretaget återköpt sina egna aktier. Återköpta aktier redovisas i eget kapital, balanserad vinst, och är inte fall för löpande omvärderingar.
- (c) Net Insight har under 2018 genomfört ett större förändringsarbete som avslutats under första halvåret 2019.
- (d) Nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar har gjorts till följd av omprioriteringar i Nimbra-portföljen, se även avsnitt Resultat.
- (e) Hyra för tomt kontor avser kostnader för kvarstående hyresperioder för före detta huvudkontor efter flytten.

**Net Insight AB (publ)**

Telefon: +46 (0)8 685 04 00, [info@netinsight.net](mailto:info@netinsight.net), [www.netinsight.net](http://www.netinsight.net)

The information presented in this document may be subject to change without notice.

For further information on product status and availability, please contact [info@netinsight.net](mailto:info@netinsight.net) or visit [www.netinsight.net](http://www.netinsight.net) ©Copyright 2019. Net Insight AB (publ), Sweden.

All rights reserved. Net Insight, Nimbra, Sye and ScheduALL are trademarks of Net Insight Intellectual Property AB, Sweden. All other registered trademarks are the property of their respective owners.

